

Le projet « 3% Asso » de l'Eusko et ses variantes

- - o - -

La Gonette vous propose de réfléchir à un dispositif qui permet de soutenir financièrement les associations locales, en impliquant les habitant.e.s et potentiellement les professionnel.le.s du réseau. On le nomme pour le moment le X % Asso.

Idée originale et fonctionnement au Pays Basque

L'idée vient de chez les basques de l'Eusko qui ont mis en place le « 3 % Eusko » pour mobiliser les habitant.e.s en faveur du tissu associatif local. Le principe est le suivant :

Au moment de mon adhésion à titre particulier, je fais le choix d'une association que je souhaite «parrainer ». Cela peut être tout type d'association.

Lorsque je change 100€ en 100 euskos, mes 100€ vont sur le fonds de garantie, je récupère 100 euskos qui vont circuler, et, en plus, il y a 3 euskos qui sont versés dans ma caisse 3 % Eusko. Cette opération a lieu à chaque fois que je fais du change et vient alimenter ma caisse 3 % Eusko. Les comptes de ma caisse sont fait du 1er juillet au 30 juin.

A la date de clôture des comptes, l'argent peut être distribué à l'association que j'ai parrainée si :

- elle est adhérente à l'association Euskal Moneta (qui gère l'Eusko, vous vous en doutez...).
- elle a au moins 30 parrains/marraines qui l'ont déclarée

Si mon association ne remplit pas ces conditions, une liste des associations qui les remplissent m'est

communiquée pour que je puisse faire un second choix parmi elles. Si je ne veux pas ou ne peux pas faire de second choix, le troisième choix, par défaut, est l'association Euskal Moneta. Bien sûr, Euskal Moneta peut aussi très bien faire partie des choix d'associations parrainées dans les premières étapes. Les « prix » sont ensuite distribués aux associations choisies lors d'une cérémonie.

Type de financement choisi au Pays Basque

Ce fonctionnement est financé par la contribution à la reconversion des professionnel.le.s du réseau Euskal Moneta. Ils reversent 5 % de tout ce qu'ils reconvertissent dans l'année pour permettre d'abonder les caisses 3 % Eusko des parrains/marraines.

Le modèle économique fonctionne puisque, depuis que le système est en place, la caisse « reconversion pro » est toujours excédentaire face aux caisses des parrains/marraines.

Côté Gonette, ce qui nous a séduit dans le dispositif :

- la démarche permet d'ouvrir le réseau à des associations très variées, qui représentent toute la diversité de la vie des quartiers/arrondissements/communes
- la mobilisation des adhérent.e.s est un véritable levier pour le tissu associatif local, qui fonctionne sur un engagement citoyen local (question de la subsidiarité)
- la monnaie locale peut potentiellement toucher un public dont elle est habituellement éloignée
- on fait vivre plusieurs dimensions de la monnaie locale, en particulier les principes résumés dans la charte de valeurs sous les termes « social », « local » et « humain »

Exemple du club de football :

Le club de foot de mon quartier qui n'a aujourd'hui aucun lien ni aucune affinité particulière avec la Gonette, pourrait être parrainé par quelques adhérent.e.s qui voudraient lui faire bénéficier de cette petite prime (pour acheter de nouveaux maillots, faire de la communication, rénover du matériel ou de l'infrastructure...). Pour que le club de foot bénéficie de cette prime, il faut que nous soyons au moins 30 adhérent.e.s Gonette à l'avoir parrainé. Tout est alors imaginable, avec quelques adhérent.e.s motivé.e.s et un petit coup de pouce de la Gonette. A travers l'implication du bureau ou du CA du club de foot, on peut créer une réelle coopération et vraiment renforcer l'action territoriale de la monnaie citoyenne

Ce qu'on retient cet exemple :

On constate à travers cet exemple l'ancrage citoyen du dispositif, puisque chacun.e est invité à « voter » pour les associations qu'il/elle souhaite voir se développer autour de chez lui/elle.

On retrouve l'aspect inclusif de la démarche puisque n'importe quelle association peut bénéficier du parrainage, quelque soit son secteur d'activité. Il faut simplement qu'elle adhère à la structure qui gère la monnaie locale et qu'elle bénéficie du soutien d'un nombre minimal de personnes.

L'exemple de ce club de foot illustre de manière très parlante l'accès à des publics qui, a priori, ne sont pas aujourd'hui sensibles à notre projet, mais cela peut aussi être des associations qui viennent en soutien à la transition écologique et sociale en cours. Dans la réalité, c'est même ce qui se passe majoritairement de manière spontanée et les cas de rapprochement comme avec cet exemple du « club de foot » sont des démarches soutenues par l'Eusko et stratégiquement pensées pour accentuer l'ancrage territorial de leur projet.

(Quand l'eusko fait rentrer le club de rugby d'un quartier, chez eux, symboliquement, c'est très fort...)

Le rôle des partenaires professionnels :

Au moment de la remise de prix, les associations bénéficiaires sont bien sûr présentes, autant que possible, mais les professionnel.le.s du réseau sont également invité.e.s, puisque ce sont eux qui financent cette action. C'est intéressant de créer ce lien sur un même territoire entre des projets à but lucratif et des projets à but non lucratif, partageant des valeurs communes (à priori, puisque tous/toutes adhèrent à la monnaie locale), dans un mouvement qui replace le principe de la « taxe » ou de « l'impôt » dans une dynamique volontaire et positive.

L'outil numérique comme facilitateur :

On aime bien également le lien fort avec le passage au numérique. Le change automatique mensuel des particuliers adhérents vient abonder constamment le fond 3 % Eusko. La gestion et la traçabilité des fonds solidaires disponibles sont ainsi facilités.

Note : à la Gonette, le fonds de garantie lié à tous les changes effectués via l'application de paiement numérique est à la NEF.

Les points discutables du X%Asso :

- Pour le moment, nous manquons un peu de recul car le seul retour connu en France est celui de l'Eusko.

- Le temps à consacrer à ce projet est conséquent. Il faut prendre en compte les apports pour l'association en termes d'augmentation du nombre d'adhérent.e.s, de notoriété, d'ancrage territorial et d'amortissement financier.

> C'est un vrai choix stratégique à faire.

- Le fait de demander aux professionnel.le.s de financer ce projet en payant une contribution à la reconversion soulève une vraie question de positionnement.

Concernant ce point, l'Eusko est assez ferme dans son discours :

Il y a aujourd'hui dans leur réseau suffisamment d'options pour utiliser les euskos au vu des volumes captés par les différentes enseignes locales. Mais, pour beaucoup de professionnel.le.s, cela reste compliqué de changer de fournisseurs ou de prestataires de services car leur coût est souvent plus élevé.

Ce que dit l'Eusko c'est : « *si vous payez 25 % moins cher un fournisseur ou un prestataire de*

service hors du territoire, avec comme raison principale le fait que ses tarifs sont moins élevés que ceux des entreprises basques, quand vous payez 5 % de reconversions sur les euskos captés, vous êtes toujours gagnant de 20 % sur les achats correspondants (et ce n'est qu'une toute petite partie du chiffre d'affaire). C'est une manière de participer à la transition écologique et économique sans pour autant, pour l'instant, faire le choix de fournisseurs ou prestataires locaux. C'est le sens de votre adhésion à l'Eusko.»

A noter : à la Gonette, le réseau des professionnel.le.s est moins développé que celui de l'Eusko. Les échanges en B2B sont possibles et déjà engagés, mais ils ont besoin de s'enrichir avec l'entrée de nouveaux fournisseurs et prestataires de service destinés aux entreprises.

Pour aller plus loin...

Pourrions-nous nous inspirer de ce dispositif à la Gonette ?

Après avoir découvert ce projet innovant dans le monde des MLCC (Monnaies Locales Citoyennes et Complémentaires), avec ses points séduisants et ses points de discussion, il est important de comprendre que ce principe de fonctionnement est entièrement adaptable. De nombreuses variantes sont possibles, en laissant libre champ à notre créativité et à l'intelligence collective.

Plusieurs questions peuvent se poser :

- Quel montant choisir ? Le X% Gonette
- Qui finance la caisse X% et comment ?

Dans le cas des basques, ce sont les professionnel.le.s qui financent l'opération, via la reconversion.

> Mais on peut envisager d'autres sources de financement : la fonte, la taxe sur les transactions numériques etc.

- Qui abonde la caisse X% et de quelle manière ?

Dans le cas des basques, ce sont les particuliers adhérents, via le processus de change

> Mais on peut aussi imaginer que ce soit les professionnel.le.s lorsqu'ils font du change, le montant de la fonte de la monnaie etc...

- Qui bénéficie de cette caisse ?

Dans le cas des basques, les associations adhérentes à l'Eusko ayant au moins 30 parrains/marraines

> Mais ça pourrait être également des professionnel.le.s du réseau en cas de besoin ponctuel, pour un projet particulier ou pour passer un coup dur. On peut imaginer aussi un soutien à des projets en création sur notre territoire (via des prêts ou des dons...). ou bien une récompense d'écogestes citoyens etc...

- Quelles stratégies dans le développement du projet ?

Pour les basques : intensification de l'ancrage territorial, lien avec les acteurs locaux, augmentation du nombre d'adhérent.e.s, que ce soit des particuliers ou des associations

Pour la Gonette : cela reste à construire ensemble.

Ces questions sont ouvertes et nous vous proposons d'en débattre collectivement, sur le fond, les modalités, la forme du projet etc. Tous les collèges disposent de la même documentation et le résultats des délibérations sera porté au niveau du prochain Conseil des Collèges.

Merci pour votre participation !